

第三章

如何购买美国 的饲料谷物

从美国购买饲料谷物的第一步很简单,但常常被人忽视。进口商应当首先完全明白并能清楚地表达出自己想要什么,需要什么。只有完全清楚进口饲料谷物用途的进口商,才能更好地评价美国饲料谷物各种质量和价格。

进口商还应详细知道美国各种饲料谷物的品种及其特征。本手册的第一章阐述了美国的各种饲料谷物;第二章阐述了这些饲料谷物产品的工业利用。掌握了这些信息,进口商可以进行下一步工作;为购买美国的饲料谷物寻找一个可信赖的供应商。

本章将阐述按正式招标(IFB)或与一个或多个供应商按非正式的,私下直接谈判的方式采购美国谷物的程序。本章也将探讨使用的标准合同,及进一步说明在国际谷物贸易中常常需要的基本票据。这些都将有助于进口商在竞争性的价格环境中为购买美国的饲料谷物而获得最好的价格。

寻找一个美国饲料谷物供应商

有几种方法可让进口商发现有潜力的美国饲料谷物出口商的名字。进口商在与某个有潜力的供应商联系时,应当准备提供自己的商业信用,银行信用,描述自己的经营范围或进行国际商品贸易的经历以及能够证明有能力进行国际谷物交易的任何其它必需的信息。在与感兴趣的供应商联系时,进口商可利用下列协会的帮助。

美国谷物协会(USGC)

美国谷物协会是一个非盈利的私营机构,其目的是通过有11个办事处的国际网络为美国生产的饲料谷物及其副产品开拓出口市场。该协会的总部设在华盛顿特区,办事处分设在拉丁美洲,欧洲,中东,非洲和亚洲。这些办事处都可以帮助进口商寻找美国的供应商。欲悉详情,请致函:

U.S. Grains Council(美国谷物协会)
1400 K Street, NW
Suite 1200
Washington, DC 20005 U.S.A.
Phone: (202)789-0789
Fax: (202)898-0522
Email:grains@grains.org

北美谷物出口协会(NAEGA)

北美谷物出口协会是一个商贸协会,其成员包括许多私营公司和合作团体,掌管着几乎全部的美国饲料谷物出口。北美谷物出口协会在华盛顿特区设有一个办事处,可为进口商提供感兴趣的美国饲料谷物及其副产品供应商的名录。

如需详细资料,请致函:

North American Export Grain Association
(北美谷物出口协会)
1300 L Street, NW
Suite 900
Washington, DC 20005 U.S.A.
Phone: (202)682-4030
Fax: (202)682-4033
Email: naega@internetmci.com

美国农业/商务专员或官员

在大多数国家的美国使馆或领事馆中都有农业专员或商务官员,这些官员是美国农业部海外农业服务局(FAS)住海外的代表。农业官员可为当地的进口商提供广泛的有关美国政府援助的出口方案的情况,以及帮助查寻一些美国饲料谷物供应商。

除了上述的信息来源外,感兴趣的进口商还可以与当地的商业银行家或美国商业银行的分行联系以获得供应商的名录。

购买美国饲料谷物(或副产品)

招标(Invitation for Bid, IFB)

在取得联系和得到有潜力的美国饲料谷物供应商的名单之后,进口商应决定是通过私下的直接谈判还是通过比较公开的正式招标讨得报价。

正式招标是由一个进口商向许多有潜力的供应商正式寻求报价的方式。这种寻求报价的方式通常是通过电传或传真实现的,并详述提供的报价必须满足进口商对质量,数量以及条款和条件的要求。可以用公开的或私下的,正式的或非正式的方式进行开盘(报价)。

正式的招标常常是装在密封的信封中投递,在进口商的所在国或在美国公开开标。按照美国政府对出口的财政资助计划公法480 (PL 480) 的规定,正式招标必须得到美国农业部的批准,并要求通常在华盛顿特区公开开标。用私下投标的方式,进口商可以决定是当众开标还是私下开标。下面是正式招标的主要款项,这些款项是构成购买美国饲料谷物合同的基础。

买方:

进口商应清楚地说明购买单位的合法全称,以及通讯联系的有关信息 (地址,电话,电传) 及发布招标的日期。

例如:

“巴基斯坦大使馆代表巴基斯坦政府的食品和农业部 (买方), 招标...” (按驻美国大使馆官方签定的日期)。

时间:

进口商应说明进口商 (或其代理机构) 必须收到报价的时间,进口商接受报价的时间必须告之供应商。招标保留有效期的时间越长,供应商在报价中考虑的风险补贴 (费用) 就越大。正常情况下,是在美国商品期货交易收盘之后的当天下午发出招标,而在第二天的期货交易开盘之前得到答复。

